

Sähköhankinnan asiantuntija

VENI Energia Oy

Petri Matintalo

+358 50 438 3122 | petri.matintalo@venienergia.fi



This material is developed and owned by VENI Energy Group. The content is confidential. Neither parts nor the entire presentation can be circulated, quoted, reproduced or distributed without prior consent from VENI. The material was used in an oral presentation and does not represent a full and comprehensive reflection of the matter in discussion



Securing energy for your business



VENI Energy Group



Perustettu 1995
Yli **25 vuoden kokemus** pohjoismaisista sähkömarkkinoista



3 maata ja **8** toimipistettä



Pohjoismaiden **johtava** sähköhankintapalveluiden tuottaja
10 TWh ja yli **45 000** asiakasta.



+300 työntekijää

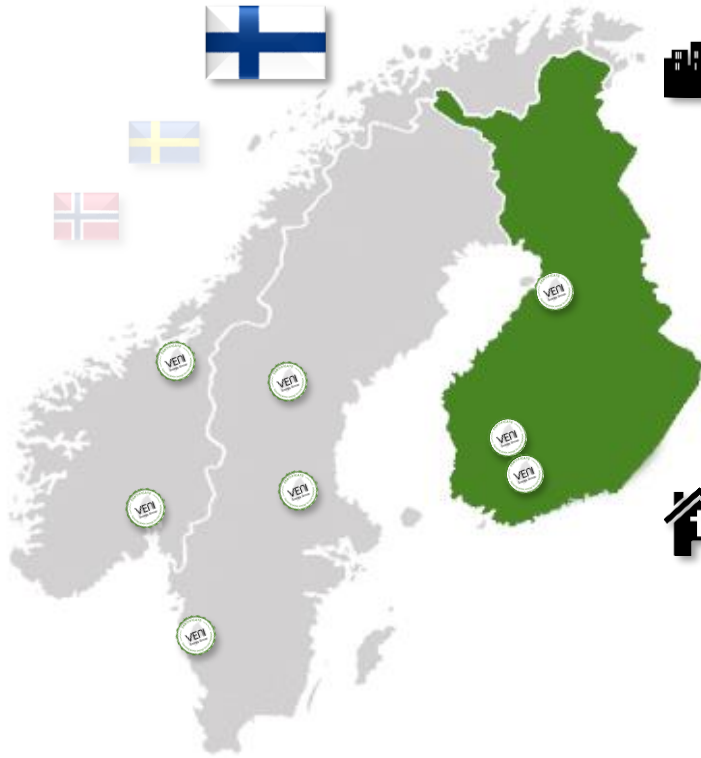


Ympäristö keskiössä

Yli 80 % asiakastamme käyttää 100 % uusiutuvaa energiaa



Asiakkaamme Suomessa



Yli **50 %** Suomen kunnista ja kaupungeista



Yli **20 000** asunto- ja kiinteistöyhtiötä Suomessa



Yli **2 000** teollista yritystä Suomessa



Noin **10 %** koko Suomen sähkönkulutuksesta

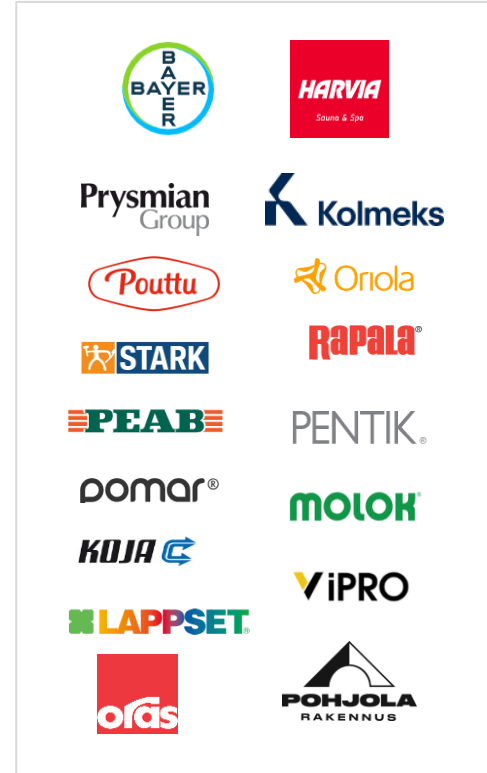


Noin **70 %** Suomen seurakunnista

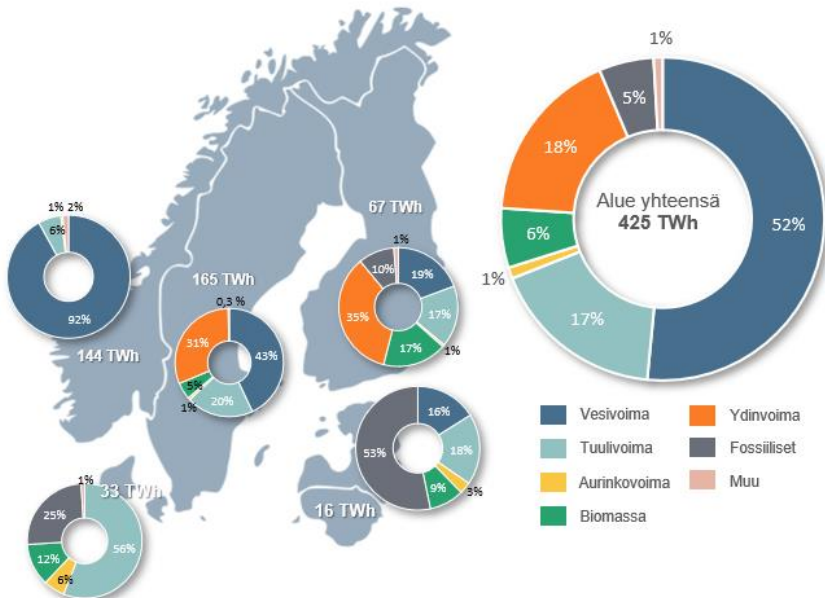




Asiakkaitamme



Tuotantotavat ja -määrät



Spot-markkina

- Sähkön hinta joka tunnille
- Seuraavan päivän tuntihinnat selviää ~klo 14
- Hinnanmäärittelyssä suljettu huutokauppa pörssissä

Suojausmarkkina

- Finanssituotteet pohjana hintasuojauksille, kun halutaan varmistaa tietty sähkön hintataso
- Määräaikaiset sopimukset ostetaan aina suojausmarkkinalta

Hankintamallit



This material is developed and owned by VENI Energy Group. The content is confidential. Neither parts nor the entire presentation can be circulated, quoted, reproduced or distributed without prior consent from VENI. The material was used in an oral presentation and does not represent a full and comprehensive reflection of the matter in discussion



Securing energy for your business

Sähkön myyntihinnan muodostuminen

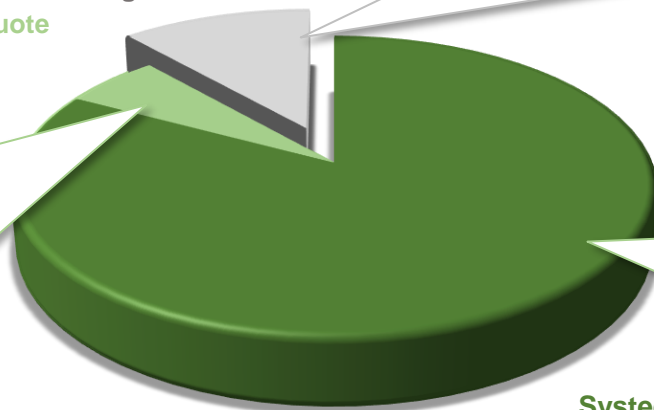


- Kilpailutamme monta kymmentä sähkötoimittajaa
- Suuri volyymimme painaa jo tarjouspyyntövaiheessa sähkötoimittajan marginaalia oleellisesti alaspäin
- Sähköyhtiöiden marginaalit ovat nousseet merkittävästi viime vuosina aikaisempaan nähden

Aluehintaerotuote
(EPAD)

- Aluehintaero syntyy riittämättömistä siirtoyhteisistä eri maiden välillä
- Vaikka tätä EPAD-komponenttia ei olisi erikseen sopimuksessa tai sähkölaskussa mainittuna, se on aina ja kaikissa sopimuksissa sisällä
- Olkiluoto 3 myötä Suomen omavaraisuus kasvaa merkittävästi ja sillä on aluehintaeroa laskevia sekä tasoittavia vaikutuksia

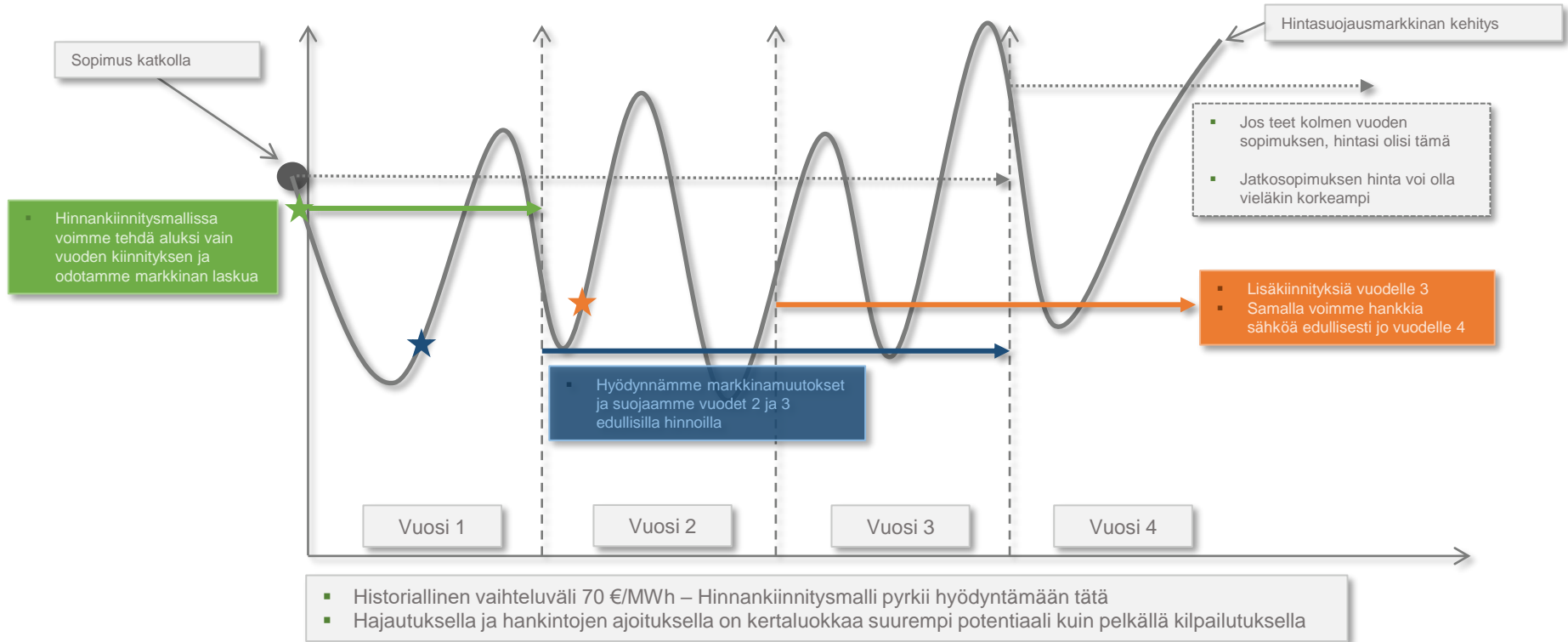
Sähköyhtiön
marginaali



Systemituote
(SYS)

- Systeemihinta tarkoittaa sähkön tukkumarkkinahintaa
- Se on ylivoimaisesti suurin hintakomponentti ja siksi sen suojaaminen hintavaihteluilta oikeaan aikaan on tehokkain tapa vaikuttaa kokonaishintaan

Nykyinen sopimus päättymässä – mitä teen?



Hinnankiinnitysmallin toiminta

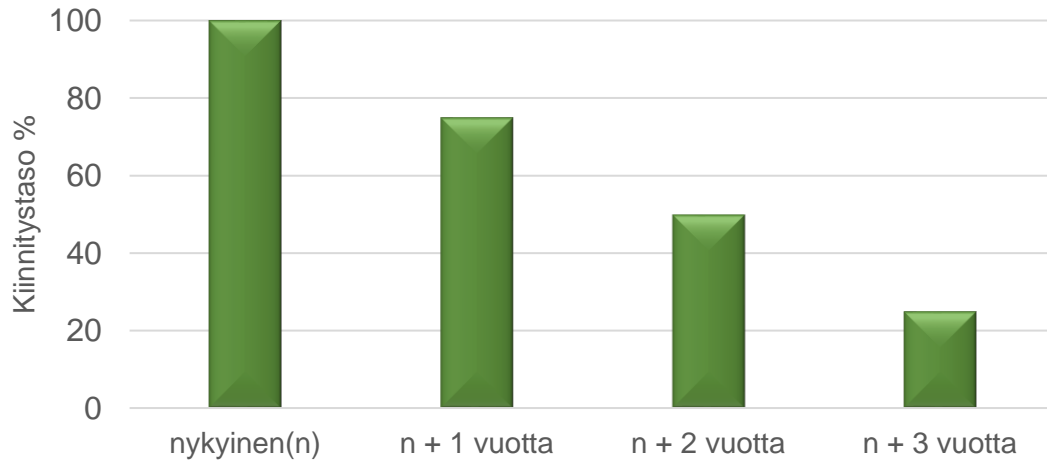


Kiinteä hinta 27 €/MWh

20 %	33 €/MWh
20 %	29 €/MWh
20 %	25 €/MWh
20 %	26 €/MWh
20 %	22 €/MWh

- Salkunhoidon lähtökohta on rajata markkinahintariskejä valitun riskipolitiikan mukaisesti ja pyrkiä ajoittamaan kaupat mahdollisimman hyvin
- Hyvin hoidetulla analyysillä ja riskienhallinnalla saadaan säästöä ja vakautta pitkällä aikavälillä
- Hankinnan ajallinen hajauttaminen on tehokasta riskienhallintaa

Kiinnitystasot tuleville vuosille



- Toteutamme hankintoja tyypillisesti n+3 vuotta etukäteen
- Strategiassa kiinnitystaso (%) tippuu portaittain mitä pidemmälle mennään
- Hankinnoissa hyödynnetään osakiinnitysten tarjoamaa ajallista hajautusta

VENI Energy Group – Sähkön hankinta ja salkunhallinta



Sähkön hankinnan ja salkunhallinnan Pohjoismainen johtoryhmä



Reidar Nervik
Director
Energy Sourcing



Jarle H. Tomter
Senior Manager
Portfolio Management



Arto Peltola
Director
Portfolio Management



Tuomas Kivelä
Team Manager
Portfolio Management



Jouni Tuomaala
Portfolio Manager
Portfolio Management



Yli **14 henkilöä**
työskentelee konsernin
sähkön hankinnassa ja
salkunhallinnassa



Suomen sähkön hankinnan ja salkunhallinnan tiimi



Tiimillä on yli **135**
vuoden kokemus
pohjoismaisista
sähkömarkkinoista



Rahalliset hyödyt

- Säästää sähkökustannuksiin marginaalin kilpailutuksella
- Edullinen ja vakaa hintakehitys pitkällä aikavälillä
- Sähkönhankinnan riskit jatkuvasti hallinnassa
- Ennustettavuutta budjetointiin



Ajalliset hyödyt

- VENI hoitaa sähkönhankinnan tilaajan puolesta
- Tilaaja pystyy keskittymään omaan ydinliiketoimintaan



Palvelun sisältö

- Tarjouspyynnön luonti
- Marginaalien kilpailutus
- Markkina-analyysi
- Kiinnitystoimet asiakkaan edun mukaisesti
- Markkinoiden laajimmat puolueettomat resurssit
- Raportointi

Hinnoittelu

Tarjoamme teille sähköhankintapalvelun ja kilpailutuksen hintaan:

3 € / MWh eli 0,3 c / kWh (alv 0%)
arvioidulla kulutuksella 2000 MWh, 6000 €/a

- Sopimus on määräaikainen 12 kk, jonka jälkeen toistaiseksi voimassa oleva 3 kk irtisanomisajalla.





VENI Energia

VENI Energia Oy

Palokunnankatu 26
FI-13100 Hämeenlinna

+358 20 741 4110
asiakaspalvelu@venienergia.fi
www.venienergia.fi